

Seclin : Handynamic propose des véhicules pour le handicap

▶ PAGE 14



MUSIQUES

Vincent Delerm,
du rire au rêve

PAR VIRGINIE CARTON

PAGE 47

Édition du MÉLANTOIS

LA VOIX DU NORD

Jeudi 6 novembre 2008

03 20 78 40 40 - www.lavoixdunord.fr

68^e ANNÉE - N° 20043 - 0,95 €



L'IMMENSE DÉFI

**Nos pages
« On vous
en dit plus »**

EN 54-55

PAR CHANTAL DAVID,
CLAIRE LEFEBVRE,
SOPHIE LEROY
ET YVES SMAGUE

Nos pages spéciales

EN 36, 37, 38 et 39

LE REPORTAGE D'HERVÉ FAVRE
ET L'ARTICLE DE JULIEN CASTELLI

LIRE AUSSI LE COMMENTAIRE
D'OLIVIER BERGER
EN 44

S'IL déploie autant de talent à la gouverner qu'il en a mis à la conquérir, Barack Obama s'attachera pour longtemps l'Amérique. Tout au long d'une course à la présidence de deux ans, il n'aura jamais tremblé, jamais gaffé, jamais douté. L'annonce de sa victoire l'a trouvé aussi calme et serein qu'il le fut pendant la campagne. Ses supporters pleuraient et riaient quand il affichait le sourire contenu de celui qui sait ce qui l'attend.

Pour parvenir au sommet, il a suivi le chemin d'une synthèse sereine et obstinée. Noir et Blanc, ne reniant aucun de ses héritages, appelant les Américains à transcender les clivages raciaux et sociaux, prêt à faire la paix sans renoncer à la guerre, proposant une redistribution qui ne tue pas la croissance, enclin à entendre la voix des nations autant qu'à leur parler.

Après les deux calamiteux mandats de George W. Bush – marqués par une vision manichéenne du monde et de

ÉDITORIAL

La victoire de la synthèse

PAR JEAN-MICHEL BRETONNIER

L'homme, des choix économiques dogmatiques, une doctrine belliciste –, Barack Obama a réveillé une Amérique pragmatique, équilibrée, prétendant toujours guider le monde, mais par l'influence plus que par la force, par la discussion plus que par l'injonction.

Cet art de la synthèse est le choix d'un positionnement politique tout autant que le produit de son métissage. Le délicat mélange de Noir et de Blanc, dans la couleur de la peau comme dans les traits du visage, a dessiné une icône télévisuelle planétaire, graphique et moderne. C'est elle qui est entrée dans l'Histoire hier. Avant même de gouverner, Barack Obama enrichit la

fabuleuse galerie de portraits des présidents américains qui auront compté.

Au monde entier, il montre que le fils d'un Africain – et non le lointain descendant d'un esclave noir – peut être élu dans un pays qui fut officiellement raciste il n'y a pas si longtemps. Il est l'homme monde comme il est des villes mondes, influencées par tous les continents et les influençant en retour. Très américain pour les Américains, africain pour les Africains, universel pour les autres. Il est l'homme de son époque, le président de la mondialisation.

L'espérance qu'il soulève est telle qu'il ne pourra que décevoir. Sauf si, après avoir su provoquer chez les Américains et les autres l'attente impatiente du changement, il sait tempérer leurs ardeurs. Sauf s'il leur demande de faire leur propre synthèse, entre ambition et réalisme. Sauf s'il sait leur faire accepter que « Oui, le changement est possible. Mais sûrement pas en un seul mandat ». ■

RÉGION

PS : la parole est aux militants

En vue du congrès de Reims, les adhérents des fédérations du Nord et du Pas-de-Calais votent ce soir pour choisir une des six motions en lice. **PAR ÉRIC DUSSART**

PAGES 2-3

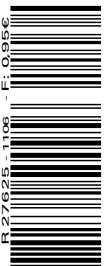
Martine Aubry : « Il faut nous remettre au travail »

PAR JULIEN LÉCUYER PAGE 43

PRATIQUE

HIPPISME	27 à 29
BOURSE	34
KALÉIDOSCOPE	47
JEUX	48-49
MÉTÉO	50
TÉLÉVISION	51
DE VOUS À NOUS	52-53

1025.



SECLIN

AUJOURD'HUI

Exposition à Seclin.— C'est le dernier jour pour découvrir les œuvres de Sébastien Piquet, à l'office du tourisme, rue Bouvry, de 9 h à 12 h 30 et de 14 h à 17 h 30. Ce jeune peintre présente des peintures fortement teintées de symbolisme. ■

BONJOUR

Armistice : une évocation de qualité.— En ce 90^e anniversaire de l'Armistice de 1918, les manifestations du souvenir, les commémorations, sont nombreuses. Mais on soulignera plutôt l'initiative d'une association de la Pévèle, CAP Bersée, qui propose un spectacle baptisé « Adèle et la Grande Guerre » (voir aussi en page 19). Une évocation

pleine de sensibilité du premier conflit mondial, à travers le journal d'une jeune fille qui a 14 ans en 1914 et qui perdra son père et l'un de ses frères lors de ce qu'on a ensuite cru être la « Der' des der' »... La qualité du spectacle lui a valu d'être déjà présenté à Mérignies, à Radinghem-en-Weppes, et il sera mardi à Ennevelin. Cela méritait un coup de chapeau. ■

ET DEMAIN

Le Goncourt des lycéens à Metz.— Dans cette ville, se réuniront les délégués de la grande région nord-est (dont un du lycée de Gondcourt). Ils désigneront trois de leurs membres pour les représenter dans le jury final à Rennes, qui élira le Goncourt des lycéens. ■

VIE DES ENTREPRISES

Handynamic propose des véhicules adaptés aux situations de handicap

Depuis deux ans, Handynamic conçoit des véhicules aménagés pour les personnes à mobilité réduite. Le but : éviter aux clients un parcours du combattant en proposant une offre personnalisée. L'entreprise, basée à Loos, vient d'ouvrir un hall d'exposition à Seclin.

Forts du désir de « mettre leurs compétences au service d'une cause plus grande », Cédric Dugauquier, Pierre Folliot et Sylvain Mas ont créé Handynamic, il y a deux ans, à Loos. L'entreprise emploie aujourd'hui six personnes.

Depuis sa création, la société se distingue dans le monde du véhicule aménagé pour personnes à mobilité réduite, en étant le premier distributeur multimarques et multiservices dans ce domaine. L'idée est d'aller chercher chez tous les concessionnaires et opérateurs tous les éléments permettant de trouver la solution adaptée aux besoins du client. « Jusqu'alors, l'offre était dispersée. Chacun vendait son produit dans son coin. C'était au client de courir d'un fabricant à l'autre. Pour une famille, c'était le parcours du



Sylvain Mas, Pierre Folliot, deux des trois fondateurs, et l'un des employés d'Handynamic.

combattant », explique Pierre Folliot, cofondateur d'Handynamic. Nous avons décidé de rassembler toutes les offres de toutes les marques, du grand carrossier aux petits équipementiers, pour proposer au client un interlocuteur unique. »

L'entreprise traite les demandes des clients au cas par cas, en par-

tant du besoin pour trouver la solution : volant à levier, ceintures spéciales, monte-charge, marche-pied escamotables... Handynamic s'est donné comme objectif de connaître tous les aménagements possibles et commercialisés, y compris à l'étranger. La société profite également des compétences d'ergothérapeutes.

La PME s'est positionnée sur quatre métiers : la conception de véhicules aménagés pour personnes à mobilité réduite, la location, la vente de véhicules aménagés neufs ou d'occasion, et la distribution de matériels spécialisés.

La clientèle est composée de particuliers et de professionnels (collectivités, maisons de retraite, cen-

tres hospitaliers) car Handynamic conçoit aussi bien des monospaces adaptés à un fauteuil roulant que des minibus pour le transport scolaire. Près de 200 véhicules ont été vendus depuis le début de l'activité.

« Notre force, c'est le relationnel, ajoute Pierre Folliot. On ne vend pas nos véhicules comme une voiture lambda. On construit avec le client une histoire en trouvant la solution qui lui est adaptée. On y met du cœur et la relation ne se

« Notre force, c'est le relationnel. On ne vend pas nos véhicules comme une voiture lambda. »

termine pas après l'achat. Ils reviennent nous voir quand le handicap évolue. »

Handynamic a inauguré, vendredi, un hall d'exposition, à Seclin. C'est le premier showroom en France où il est possible pour les clients de découvrir les possibilités d'aménagement, en dehors des salons dédiés au handicap et à la mobilité. ■

► Hall d'exposition, rue Hubert-Halbaut, à Seclin.

Handynamic : on teste avant d'acheter

« L'achat d'un véhicule comme ceux que nous proposons, n'est pas un achat comme un autre pour une famille ; nous proposons donc d'essayer le véhicule pendant plusieurs mois », explique Pierre Folliot.

La société Handynamic propose en effet aux utilisateurs une formule baptisée Ted, pour « Testez et décidez ».

Ted permet aux clients de tester le véhicule conçu pour eux avant de se décider à l'acheter.



Avec « Ted », le client peut tester le véhicule.

Une formule très intéressante grâce à laquelle il est possible de se rendre compte si le véhicule correspond en tout point aux attentes formulées.

Au terme de cette période d'essai, qui peut durer jusqu'à plusieurs mois, le client peut soit restituer le véhicule sans pénalité ni frais, soit en devenir propriétaire.

« Nous prenons ce risque, car si nous avons bien fait notre travail de conseil, nous savons que le véhicule ne reviendra pas », assure Pierre Folliot, très confiant dans la qualité du service assuré par Handynamic. ■

ZOOM

● **Un portail Internet.**— La société Handynamic a ouvert un site Internet destiné aussi bien aux particuliers qu'aux professionnels qui veulent en savoir plus sur les prestations fournies par l'entreprise.

Ce site permet tout d'abord de découvrir la gamme de véhicules proposée par l'entreprise loosoise.

C'est aussi une boutique en ligne d'accessoires spécialisés, de toutes marques. Sur ce site, il est ainsi possible de se procurer des sangles d'arrimage de

fauteuil roulant, des rampes d'accès, des ceintures, des harnais et d'autres équipements qui peuvent être montés soi-même.

« Nous avons des accessoires pour toutes les situations handicapantes, pas seulement pour les personnes en fauteuil roulant », précise Pierre Folliot. « Cela peut être, par exemple, un harnais pour tenir en place un enfant trop turbulent, mais aussi une poignée amovible pour entrer et sortir plus facilement de la voiture. »

www.handynamic.fr